

# DIRITTO COMMERCIALE

## A.A. 2021 - 2022

### **Docenti:**

Prof. Avv. Matteo Ludovico Vitali, Dott. Vittorio Zanichelli (ex Magistrato), Avv. Matteo Tassi, Avv. Matteo Miramondi, Dott. Federico Spotti (Notaio), Prof. Avv. Girolamo Venturella, Dott. Giovanni Corradi (Notaio), Avv. Giacomo De Zotti, Dott. Massimiliano Cantarelli (Notaio).

L'insegnamento di diritto commerciale della Scuola di Specializzazione dell'Università di Parma si propone di offrire agli studenti specializzandi un esame più approfondito della materia rispetto a quello, di natura prettamente istituzionale, proposto durante il ciclo universitario.

Pertanto, si richiameranno solo in via preliminare concetti e nozioni di base già affrontati nell'ambito del corso universitario, dando quindi già per acquisite tali informazioni nell'ambito della sfera di conoscenza degli studenti.

Il corso - nei due anni in cui si articola e in modo progressivamente più intenso - si pone il principale obiettivo di fornire, per la materia del diritto commerciale, un metodo d'analisi efficace e moderno che possa essere d'aiuto per la futura vita professionale. Scopo delle prove scritte (programmate sia durante il 1° sia durante il 2° anno del corso) sarà quindi anche quello di verificare l'apprendimento di tale metodologia.

In ragione di tutto ciò, il corso è stato impostato in modo tale da seguire un approccio per lo più pratico.

Il corpo docente, composto da professionisti e da docenti universitari che hanno maturato anni di esperienza, darà particolare spazio - oltre al dato normativo e agli elementi delle singole fattispecie - anche alle problematiche che il diritto commerciale pone nella vita professionale di tutti i giorni; ciò, indipendentemente dal percorso professionale che s'intenderà seguire (forense, notarile, giudiziario, d'azienda).

Si proporrà, pertanto, di volta in volta e a discrezione del docente, l'analisi dei più recenti orientamenti giurisprudenziali con l'esposizione dei relativi provvedimenti, lo studio di materiali normativi e di approfondimenti e l'esame di accordi e clausole contrattuali. Sarà pertanto richiesta una partecipazione interattiva degli studenti con i docenti.

Gli argomenti di seguito indicati, suddivisi per i due anni del corso, cercano di affiancare, alle questioni più tradizionali del diritto commerciale, temi complessi e di attualità che caratterizzano l'evoluzione del diritto commerciale e societario, anche tenendo conto della prospettiva internazionale e delle operazioni societarie più diffuse nei mercati domestici ed esteri.

In considerazione della tipologia del corso si consiglia di adottare l'ultima edizione di un testo di diritto commerciale di carattere scientifico, oltre a un codice civile aggiornato.

Per le materie non trattate dal libro di testo, saranno forniti adeguati materiali (fonti normative, sentenze, articoli, *etc.*) prima della corrispondente lezione.

Infine, data la specificità degli argomenti e la natura dell'approccio, si suggerisce, prima della corrispondente lezione, un ripasso preliminare delle principali questioni che saranno affrontate in classe.

### **Argomenti I° anno:**

- Discussione di un caso;
- Associazioni, fondazioni, "Terzo settore";
- Impresa, imprenditore, statuto dell'imprenditore commerciale;
- Società di persone commerciali;
- L'uso del trust in ambito societario;
- Società di persone non commerciali;
- Azienda, nozione e circolazione;
- Contratti di collaborazione tra imprenditori: consorzi, joint venture, ATI e reti imprese;
- Società di capitali, tipi, procedimento di costituzione delle società per azioni;
- Società di capitali: struttura finanziaria della società per azioni, azioni, obbligazioni e strumenti finanziari partecipativi;
- Società di capitali: corporate governance, l'assemblea e l'organo di gestione;
- Società di capitali: bilancio, principi e struttura, l'impugnativa del bilancio.

### **Argomenti II° anno:**

- Temi speciali sulle società di capitali: categorie di azioni (spa) e diritti particolari dei soci (srl);
- Temi speciali sulle società di capitali: aumenti di capitali a pagamento in opzione;
- Temi speciali sulle società di capitali: riduzione del capitale per perdite;
- Temi speciali sulle società di capitali: fusione e scissione;
- Temi speciali sulle società di capitali: le società quotate, corporate governance e struttura finanziaria;
- Codice della crisi d'impresa e dell'insolvenza: iter, struttura e principi generali;
- Dal fallimento alla liquidazione giudiziale: organi e procedimento;
- Il "nuovo" sistema delle revocatorie;
- Le diverse tipologie di concordato preventivo previste dal Codice della crisi;
- La disciplina degli accordi di ristrutturazione del debito e la convenzione di moratoria nel Codice della crisi;
- Il contratto di compravendita di pacchetti azionari, confronto con l'acquisto di azienda, processo di acquisizione, confidentiality agreement, lettere di intenti e due diligence, closing, contratto preliminare vs contratto definitivo, il contenuto del contratto, prezzo, dichiarazioni e garanzie, clausole di indennizzo, clausole arbitrarie;
- Il commercio internazionale, la convenzione delle Nazioni Unite sulla compravendita dei beni mobili (1980), ambito applicativo. Obbligazioni del venditore e dell'acquirente, rimedi, garanzia bancaria autonoma vs fideiussione;
- Lettere di credito nel commercio internazionale.